



AVR – Verkaufsberater(in)

Als Verkaufsberater sind Sie für Folgendes zuständig:

AVR ist ein führender Hersteller und Fullliner in der Mechanisierung des Kartoffelanbaus.

Als junger, dynamischer Unternehmens-Stützpunkt mit Wachstumspotenzial sind wir für unsere Niederlassung in Uetze-Niedersachsen auf der Suche nach einem Account Manager.

Stellenbeschreibung:

Nach einer soliden Ausbildung, in der Sie unsere Produkte allumfassend kennen lernen, werden Sie zuständig für die Entwicklung und den Ausbau der Verkaufs-Aktivitäten innerhalb der Ihnen zugeordneten Region in Nord-Deutschland. Dazu werden Sie das aktuelle Vertriebspartnernetzwerk pflegen und weiter ausbauen im Hinblick auf Umsatzsteigerung.

Ihr Aufgabenbereich umfasst vorwiegend:

- Unterstützung regionaler Vertriebspartner bei ihren Verkaufsaktivitäten durch aktive Kundenbesuche, Produktpräsentationen, Feldeinsatz und Messeteilnahmen
- fachmännische technische Beratung der Kunden bei der Produktwahl
- Strukturierte Übermittlung der Anforderungen der Vertriebspartner an das Werk
- Ansprechpartner-Funktion für die Kunden und auch für die verschiedenen Abteilungen von AVR (Finanzwesen, Logistik, Ersatzteillager,)

Als Verkaufsberater verfügen Sie über folgende Qualitäten:

- Sie haben vorzugsweise einen Hochschulabschluss, z.B. technischer Ingenieur oder gleichwertig durch Erfahrung.
- Erfahrung im kommerziellen Bereich ist von Vorteil. Die Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern ist für Sie nicht neu.
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes technisches Wissen und haben am liebsten auch eine Affinität für den Agrarsektor.
- Sie sind eine sachliche Persönlichkeit, der mit potenziellen Kunden mitdenkt.
- Dank Ihres Einfühlungsvermögens und Ihrer Kundenorientierung bauen Sie Vertrauensverhältnisse auf.
- Sie arbeiten von Uetze aus bzw. vom Homeoffice.
- Englischkenntnisse sind von Vorteil

AVR bietet Ihnen Folgendes:

- Arbeiten in einem wachstumsstarken mittelständischen Unternehmen mit innovativem Image.
- Ein herausfordernder und abwechslungsreicher Job in einem motivierten Team.

- Eine angemessene Vergütung inklusive Firmenwagen und Lohnnebenleistungen.

<https://avr.be/nl>