



AVR – Manager Aankoop

Als Manager Aankoop wordt het volgende van jou verwacht:

In overleg met de directie bepaal je de aankoopstrategie en het aankoopbeleid:

1. De behoeften van AVR en de verschillende afdelingen in kaart brengen.
 2. De strategische doelstellingen in kaart brengen en/of aanpassen: 'Get the job done' binnen de economische realiteit in deze VUCA world!
 3. U neemt actief deel aan en bewijst uw meerwaarde in de strategische denkoefeningen binnen AVR: Optimaliseren van supply chain, gebruik ERP,...
- Je leidt de aankoopafdeling in goede banen: de organisatie optimaliseren, nieuw talent aanwerven, het team coachen en (op)leiden. Dit team bestaat uit een tiental mensen waaronder tactische en operationele aankopers, alsook supply planning.
 - Je neemt deel aan onderhandelingen en ondersteunt jouw aankoopteam bij gevoelige of strategische kwesties. Je houdt toezicht op kaderovereenkomsten.
 - Je beheert een eigen (meer) strategisch pakket en je coacht de tactische aankopers bij het managen van hun respectievelijke categorieën.
 - Je volgt aankoopprojecten per mijlpaal, corrigeert en/of stuurt bij waar nodig.
 - Je monitort leveranciers en aankoopprestaties door middel van KPI's.
 - Je brengt lange termijn samenwerkingen tot stand met strategisch belangrijke leveranciers en bereikt afstemming van hun Supply Chain met deze van AVR.
 - Je werkt mee aan het projectmanagement in functie van nieuwe eindproducten, dit in nauwe samenwerking met de collega's uit R&D en productie.
 - Je bent betrokken in projecten ter optimalisatie van de bevoorrading en stock.
 - Je werkt in nauw overleg met de interne afdelingen R&D, Productie, Kwaliteit en het Management. Je volgt de ontwikkelingen in aankoop op, houdt je kennis up to date en rapporteert aan Operations Director.

Als Manager Aankoop beschik je over volgende kwaliteiten:

- Je hebt bij voorkeur een Masterdiploma Ingenieur, Handelsingenieur, Handelswetenschappen, TEW of gelijkaardig. Een stevige portie technische ervaring en/of affiniteit is aangewezen.
- Je hebt een gedegen ervaring in het aankopen binnen een technische productieomgeving (bij voorkeur machinebouw).
- Kennis van de landbouwsector, zijn leveranciers, economische en organisatorische randvoorwaarden, producten en diensten, is geen must have maar is uiteraard een grote meerwaarde.

- Je beschikt bij voorkeur over een juridische kennis door ervaring: noties contractrecht, import en export, douane, Inco-terms, ...
- Je hebt de vereiste maturiteit om een gerespecteerde gesprekspartner te zijn voor je collega's van R&D, productie en sales.
- Je hebt voeling met globale economische ontwikkelingen.
- Je hebt een goede kennis van Excel en SAP (of een gelijkaardig ERP pakket).
- Je bent bereid om internationale verplaatsingen te doen (leveranciersbezoek, beurzen) (max.10% travel)
- Je hebt leidinggevende ervaring, bent handson en je werkt graag verbindend over de afdelingen heen.
- Naast Nederlands, spreek en schrijf je zeer vlot Engels. Kennis van Frans en/of Duits is een pluspunt.

AVR kan jou het volgende bieden:

- Je komt terecht in een **groeïende en dynamische organisatie** met betrokken collega's en een **familiale cultuur** waarin zorggedragen wordt voor de medewerkers.
- AVR biedt je een **voltijdse tewerkstelling** met een mooi salarispakket (competitief loon, firmawagen en tankkaart, groeps- en hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques,...)
- Naast de twintig vakantiedagen, geniet je van 2,5 extra verlofdagen per jaar. Dankzij de 40u-werkweek komen daar bovenop twaalf ADV-dagen. In totaal beschik je dus over 34,5 dagen verlof!
- We voorzien een **stevig opleidingstraject** waarbij je onze producten grondig leert kennen.

<https://avr.be/nl>