



AVR – Category Buyer

Als Category Buyer sta je in voor het volgende:

Als Category Buyer ben je verantwoordelijk voor de invulling van de tactische en strategische dimensie van de inkoop van specifieke productcategorieën. Je ontwikkelt en implementeert inkoopstrategieën die bijdragen aan kostenoptimalisatie, kwaliteitsverbetering en risicobeperking. In deze rol combineer je marktkennis met commerciële vaardigheden om de beste deals te realiseren voor de je toegewezen categorieën. Je rapporteert direct aan de Purchasing Manager en wordt operationeel ondersteund door een Operational Buyer waarmee je nauw zal samenwerken.

Hoofdverantwoordelijkheden

Strategische Inkoop

- Ontwikkelen en implementeren van category-specifieke inkoopstrategieën
- Analyseren van markttrends en leverancierslandschap binnen je categorieën
- Identificeren van inkoopkansen en kostenbesparingen
- Opstellen van meerjarige contracten en raamovereenkomsten

Leveranciersmanagement

- Selecteren, evalueren en ontwikkelen van strategische leveranciers
- Onderhandelen over prijzen, voorwaarden en service level agreements
- Ontwikkelen, uitbouwen en onderhouden van sterke leveranciersrelaties
- Monitoren van leveranciersprestaties en initiëren van continue verbeterplannen

Marktanalyse & Sourcing

- Uitvoeren van marktonderzoek en concurrentieanalyses
- Identificeren van nieuwe leveranciers en innovatieve oplossingen
- Beoordelen van total cost of ownership voor inkoopbeslissingen
- Adviseren over make-or-buy beslissingen

Samenwerking & Ondersteuning

- Functioneel aansturen, coachen en ondersteunen van de Operational Buyer bij de uitvoering van operationele inkooptaken en het administratief afhandelen van het inkoopproces
- Samenwerken met interne stakeholders (R&D, Operations, Quality)

- Afstemmen van inkoopactiviteiten met business requirements
- Periodiek rapporteren over de voortgang, prestaties en behaalde resultaten binnen jouw categorieën.

Als Category Buyer beschik je over volgende kwaliteiten:

- Je beschikt minimum over een bachelor of masterdiploma, bij voorkeur in een economische, logistieke of technische richting. Aanvullende opleidingen in inkoop is een troef.
- Je hebt minstens drie tot vijf jaar ervaring in een tactisch-strategische inkoopfunctie m.b.t. tot de toepasselijke hoofdcategorieën : Metal and non-metal engineered parts / Drive train / Hydraulics and chemicals / Electronics and cable assemblies / Maintenance (Onderhoud), Repair (Reparatie) en Operations (Bedrijfsvoering) & subcontracting
- Ervaring met ERP-systemen en data-analyse tools
- Uitstekende analytische en strategische denkvaardigheden
- Sterke onderhandelings- en communicatievaardigheden
- Commercieel inzicht en kostenbewustzijn
- Projectmanagement ervaring
- Vloeiend in Nederlands en Engels.
- Je bent resultaatgericht en proactief, een teamspeler.
- Je bent stressbestendig en in staat om onder druk te presteren.
- Flexibel en aanpasbaar aan veranderende omstandigheden.
- Je beschikt over een sterk ethisch bewustzijn en integriteit in alle zakelijke relaties.

AVR kan je het volgende bieden:

- Je komt terecht in een groeiende en dynamische organisatie met betrokken collega's en een familiale cultuur waarin zorggedragen wordt voor de medewerkers.
- AVR biedt je een voltijdse tewerkstelling met een mooi salarispakket (competitief loon, groeps- en hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques...)
- Dankzij de 40u-werkweek, zijn er twaalf extra arbeidsduurvermindering dagen. Daarnaast zijn er 2,5 dagen extra verlof toegekend boven op de twintig vakantiedagen, waarvan je de helft vrij kan inplannen.
- Wij voorzien een uitgebreid opleidingstraject waarbij je in contact komt met alle afdelingen van het bedrijf. Je leert onze volledige productlijn kennen.
- We geven ruimte en mogelijkheden om doorheen je loopbaan een groeitraject te doorlopen - mits een goede portie goesting.

<https://avr.be/nl>